

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams im Raum Allgäu suchen wir eine engagierte Persönlichkeit mit Leidenschaft für Beratung und Vertrieb. Wenn sie Freude am Umgang mit Menschen haben und Kunden gerne individuell von der ersten Idee bis zur erfolgreichen Umsetzung begleiten, dann sind Sie bei uns genau richtig. Bei uns starten Sie nicht bei null: Mit Ihrem Firmenwagen, den Sie auch privat nutzen können, sind Sie im Außendienst in einem fest zugewiesenen und bereits aufgebauten Vertriebsgebiet mit bestehenden Kundenkontakten unterwegs. Ihr Gebiet ist dabei auf Ihren Wohnort abgestimmt, um Ihnen eine wohnortnahe Betreuung mit kurzen Anfahrtszeiten Ihres Gebiets zu ermöglichen.

# DAS KÖNNEN SIE BEI UNS BEWEGEN

- Sie betreuen Bauunternehmer, Baustoffhändler und Privatkunden in der Allgäuer Region
- Sie beraten professionell und finden gemeinsam mit Ihren Kunden die passenden Produkte für deren Bauvorhaben
- Sie erstellen individuelle Angebote und verhandeln Preisvereinbarungen
- Sie erarbeiten gemeinsam mit dem Regionalvertriebsleiter eine zielgerichtete Vertriebsstrategie für Ihre Region
- Sie organisieren und führen absatzfördernde Kundenveranstaltungen in Ihrer Region durch

# **DAMIT ÜBERZEUGEN SIE UNS**

- Eine Abgeschlossene Ausbildung als Industriekaufmann, Kaufmann im Großund Außenhandel oder eine vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im Vertrieb von Massivbaustoffen ist von Vorteil, aber nicht zwingend erforderlich
- Eigeninitiative sowie eine selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Einen gültigen Führerschein der Klasse B

### **Jobdetails**

## Einstiegslevel

Berufserfahren

#### Zeitrahmen

Vollzeit (38 Std./Wo.)

### **Standort**

Region Allgäu

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wir benötigen keine aufwändigen Bewerbungsunterlagen – rufen Sie einfach an oder füllen Sie unser Formular aus, fügen Ihren Lebenslauf bei und lassen Sie uns einander kennenlernen. Wir freuen uns auf Sie!

